

Liberkeys vient révolutionner le secteur de l'immobilier à Strasbourg

Deux ans après son lancement à Paris et un an après Nice et Lyon, l'agence immobilière digitale Liberkeys poursuit sa conquête du marché français en proposant ses services à Strasbourg. Grâce à son modèle de rémunération à prix fixe, Liberkeys tend à révolutionner le secteur immobilier strasbourgeois.

“Avec la plateforme Liberkeys, nous souhaitons offrir aux vendeurs et acheteurs une nouvelle approche complète tout en proposant une commission abordable, principal point de frustration pour la plupart des Français”, précise Thomas Venturini, co-fondateur de Liberkeys.

L'opportunité du marché strasbourgeois

Attirant de plus en plus d'acheteurs, le marché immobilier strasbourgeois est à la fois tendu et dynamique : il est estimé que le nombre d'acheteurs est supérieur à hauteur de 30% comparé au nombre de biens à vendre. Grâce à des commissions à prix fixe de 4 990€, et ses délais de ventes divisés par trois, l'arrivée de Liberkeys est une aubaine pour les vendeurs de biens immobiliers. Avec un délai de vente en moyenne de 56 jours à Strasbourg, Liberkeys entend le réduire drastiquement, tout en garantissant un suivi complet de la procédure de vente de A à Z.

“En ouvrant le réseau à Strasbourg, nous souhaitons accélérer notre développement et devenir à terme l'agence immobilière incontournable en Alsace. Le potentiel du marché est très important pour Liberkeys en apportant un véritable service de suivi de vente, tout en maîtrisant les coûts de la commission”, ajoute Thomas Venturini, co-fondateur de Liberkeys.

Sur place, les Strasbourgeois pourront compter sur l'expertise de Dorothée Le Beux, City Manager de Liberkeys Strasbourg.

“Ravie de pouvoir apporter ce service dans ma région ! Lorsque j'ai rencontré les associés, je me suis immédiatement reconnue dans cette volonté commune de transformer le marché immobilier. Je suis impatiente que les Strasbourgeois bénéficient de la même expérience immobilière que les autres clients de Liberkeys”, conclut Dorothée.

Un modèle disrupteur qui a fait ses preuves

Le modèle immobilier innovant proposé par Liberkeys enregistre des résultats probants :

- Des transactions à 98,5% du prix de vente affiché
- Dans un délai de 24 jours (vs plus de 50 pour une agence classique)
- Plus de 950 mandats signés
- Un portefeuille immobilier de plus de 380 M€
- Plus de 400 ventes réalisées
- 6,6 m€ d'économie réalisées par les clients (vs commissions classiques)
- Implantation à Paris, Lyon et Nice
- 2 ventes par jour en moyenne

1 Une transaction correspond à une offre acceptée par le vendeur. Le délai de vente moyen dans le secteur est de 50 jours –source Observatoire du Crédit Logement –oct 2018

A PROPOS DE LIBERKEYS

Lancée en janvier 2018, Liberkeys, agence immobilière digitale présente à Paris, Lyon et Nice, propose une offre clé en main de vente immobilière. Avec une commission fixe de 4990€ payée uniquement en cas de succès, la start-up accompagne les vendeurs de A à Z, de l'estimation de leur bien jusqu'à la signature de l'acte authentique chez le notaire, y compris la réalisation des visites. En alliant nouvelles technologies et experts de l'immobilier, Liberkeys entend dépolvériser le marché de l'immobilier et offrir la meilleure expérience de vente immobilière possible.

Pour en savoir plus : <https://liberkeys.com/>

Contacts

ÉDIFICE Communication

Samuel Beaupain | Tél : +33 (0)6 88 48 48 02 | samuel@edifice-communication.com

Elise Elmaleh | Tél : +33 (0)7 72 66 77 91 | elise@edifice-communication.com

Jérémy Cariddi | Tél : +33 (0)6 42 05 21 00 | jeremy@edifice-communication.com